



# Réussir les Négociations Annuelles Obligatoires

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/reussir-les-negociations-annuelles-obligatoires>

 DURÉE  
**2 jours (14h)**

 RÉFÉRENCE  
**DTA73**

 CATÉGORIE  
**Droit Social et  
Relations Sociales**

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Maîtriser le cadre juridique des négociations annuelles obligatoires
- ✓ Préparer la négociation sur les salaires
- ✓ Conduire efficacement la négociation

## POUR QUI ?

- ✓ DRH, responsable Ressources Humaines
- ✓ Responsable relations sociales



## Programme détaillé

### 1 / Maîtriser le cadre juridique des négociations annuelles obligatoires

- Maîtriser le cadre juridique depuis la loi sur la représentativité
- Avec qui négocie-t-on ?
- Replacer le rôle du CE dans la négociation
- Rédiger et déposer l'accord ou le procès-verbal de désaccord

### 2 / Mener des négociations efficaces sur tous les nouveaux thèmes obligatoires

- Egalité professionnelle entre les hommes et les femmes
- Epargne salariale
- Prévoyance maladie
- Insertion des travailleurs handicapés
- Gestion prévisionnelle des Emplois et des compétences
- Gestion des seniors

### 3 / Bien préparer la négociation annuelle obligatoire sur les salaires, sur la durée effective et l'organisation du temps de travail

- Prévoir le calendrier et préparer les documents obligatoires
- Préparer tous les éléments permettant de bien partager le contexte avec ses interlocuteurs
- Se benchmarker par rapport à la concurrence, à des indicateurs externes...
- Élargir le cadre de la négociation en diversifiant : avantage en nature, épargne salariale, prévoyance...
- Anticiper les propositions des syndicats
- Bien identifier ses marges de manoeuvre et les zones d'accord possibles

## 4 / Conduire efficacement la négociation

- Identifier l'importance des 3 étapes de la négociation
- Démarrer la négociation et se mettre d'accord sur la méthode
- Créer et évaluer les options
- Savoir argumenter et rythmer les concessions
- Conclure l'accord

### Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

### Prochaines dates programmées

 28 au 29 Juil. 2026

 Présentiel - Casablanca

 24 au 25 Sep. 2026

 Distanciel

 24 au 25 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

### Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : [contact@maroc-performance.com](mailto:contact@maroc-performance.com)

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>