



# Risques Juridiques des Contrats à l'International

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/risques-juridiques-des-contrats-a-linternational>

 DURÉE  
**3 jours (21h)**

 RÉFÉRENCE  
**DTA150**

 CATÉGORIE  
**Droit des Contrats**

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Acquérir des réflexes dans la rédaction et la négociation de contrats internationaux
- ✓ Mesurer les risques liés aux contrats internationaux
- ✓ Différencier les différents types de contrats internationaux

## POUR QUI ?

- ✓ Directeurs juridiques
- ✓ Responsables juridiques
- ✓ Juristes
- ✓ Contract managers
- ✓ Compliance officers
- ✓ Toute personne intervenant dans la négociation, la rédaction et/ou la gestion des contrats internationaux



## Programme détaillé

### 1 / Définir les contrats internationaux

- Qu'est-ce qu'un contrat international ?
- Le cadre général des contrats internationaux, les conventions internationales, les règles du commerce international
- Contrats de Civil Law et Contrats de Common Law, différences et spécificités

### 2 / Analyser le cadre juridique des contrats internationaux

- La Lex Mercatoria et le droit conventionnel
- Les pourparlers dans le cadre international : letter of intent, memorandum of understanding

### 3 / Sécuriser son offre à l'international

- La formation du contrat, importance de l'oral et des écrits
- Les spécificités des avants contrats MOU, LOI...
- Engagements de la société en matière de RSE
- Les clauses clés pour préserver vos intérêts

### 4 / Maîtriser les clauses juridiques de ses contrats

- L'entrée en vigueur du contrat
- Le mirage de la réserve de propriété à l'international
- La livraison, ses risques : les Incoterms®
- Le produit, ses limites, la garantie
- Clause de force majeure, le hardship

## 5 / Gérer ses clauses à haut risques

- Différence entre pénalités et "liquidated damages"
- Les risques en matière de responsabilités (CAP)
- Les clauses atypiques

## 6 / Maîtriser le risque financier et fiscal liés aux contrats internationaux

- Le risque politique et fiscal
- Les différents types de garanties bancaires
- Moyens de paiement adaptés au binôme pays/client

## 7 / Régler avantageusement les litiges à l'international

- Anticiper les litiges
- Gérez le litige, sortez d'un litige

## 8 / Identifier les différents contrats internationaux et leurs caractéristiques

- Contrat de vente international
- Contrat international
- Joint Venture
- Transferts de Technologie

## Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

 28 au 30 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

---

## Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : [contact@maroc-performance.com](mailto:contact@maroc-performance.com)

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

---

Document généré le 24/10/2026 — Réf : DTA150  
Maroc Performance — Tous droits réservés