

Rédaction Contractuelle

Lien : https://maroc-performance.com/formation/redaction-contractuelle

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
DTA165

CATÉGORIE
Secrétariat Juridique et Ecrits Juridiques

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Prendre la mesure des enjeux et des objectifs liés à la négociation et aux rédactions contractuelles
- Maîtriser les techniques et méthodes de négociation et de rédaction de clauses
- Trouver des solutions de compromis lors de la négociation et les rédiger

POUR QUI ?

- DG, Directions des achats, Directions commerciales
- DAF, DSI, Directions clients
- Services Généraux, Directions Juridiques

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Préparer la phase de négociation

- Choisir l’architecture contractuelle adaptée à son projet
- Faire le point sur les objectifs avant d’entrer en négociation ou de rédiger un contrat
- Déceler et anticiper les objectifs du partenaire
- Mettre en place une équipe de négociation adaptée
- Faire de son partenaire un allié et non un adversaire

2 / L’art du compromis

- Distinguer ce qui est important de ce qui ne l’est pas
- Identifier les réels intérêts de chaque partie
- Avoir et garder une vision globale du contrat
- Être capable de sortir d’une situation de blocage

3 / Le cadre juridique de la phase précontractuelle

- La valeur juridique des pourparlers et des lettres d’intention
- Rupture des pourparlers
- Obligation de loyauté
- Engagement de confidentialité
- Obligation d’information pré-contractuelle

4 / La rédaction du contrat

- Importance d’une bonne rédaction

Maroc Performance

- Prendre garde au poids et au sens des mots
- Bien rédiger une clause, sur la forme et sur le fond

5 / Mise en situation de synthèse : rédaction et négociation de clauses

- Les clauses de responsabilité
- Rappel des principes
- Analyse, rédaction et négociation de clauses de responsabilité
- Les clauses de propriété intellectuelle
- Rappel des principes
- Analyse, rédaction et négociation de clauses de cession de propriété intellectuelle
- Les clauses de garantie
- Rappel des principes
- Analyse, rédaction et négociation de clauses de garantie
- Les clauses de pénalités
- Rappel des principes
- Analyse, rédaction et négociation de clauses de pénalité
- Les clauses de durée et de résiliation
- Rappel des principes
- Analyse, rédaction et négociation de clauses de durée et de résiliation

Approche pédagogique

- ✔ Support Ecrit et Projection
- ✔ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✔ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✔ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✔ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✔ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

Prochaines dates programmées

17 au 18 Nov. 2026	Distanciel
18 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 21 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
17 au 18 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
17 au 18 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance