



Prévention Juridique et Traitement du Contentieux Judiciaire

Lien :

<https://maroc-performance.com/formation/prevention-juridique-et-traitement-du-contentieux-judiciaire>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
DTA180

 CATÉGORIE
**Compliance,
Responsabilité et
Contentieux**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Organiser une démarche contentieuse performante pour optimiser le recouvrement des impayés auprès de clients entreprises
- ✓ Assurer le suivi des actions juridiques externalisées
- ✓ Maîtriser la législation relative aux traitements amiable et judiciaire des entreprises en difficulté aux fins de recouvrement
- ✓ Comprendre le déroulement des actions en justice

POUR QUI ?

- ✓ Responsable RH, Chargé RH, DRH
- ✓ Directeurs Généraux
- ✓ Responsables Juridiques
- ✓ Responsables d'entreprise
- ✓ Chargés de Recouvrement
- ✓ Commerçants
- ✓ Comptables
- ✓ Personnel au sein de la Banque
- ✓ Personnel au sein des Assurances
- ✓ Credit Managers
- ✓ Personnel au sein des entreprises de crédit

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Connaitre l'entreprise débitrice

- Qualité du débiteur
- Prise en compte de l'évolution de la structure juridique du client
- Les sources de renseignement

2 / De l'amiable au pré-contentieux

- Les outils pour réussir efficacement un recouvrement amiable
- La relance avant échéance
- La relance après échéance
- Jusqu'où aller ?

3 / Le Pré-contentieux

- Evaluer l'importance du contentieux et déterminer la pertinence des poursuites
- Savoir constituer la preuve de sa bonne foi
- Constituer le dossier et rassembler les éléments de preuve
- Les relances écrites et la mise en demeure
- Faire soi-même ou sous-traiter

4 / Engager la phase judiciaire

- Comprendre l'organisation judiciaire et les fondements de la procédure
- Agir au contentieux ou recourir aux modes alternatifs de règlement des conflits (médiation, arbitrage) ?

- Choisir un avocat : critères et conditions
- Intérêts et modalités de la procédure de conciliation avant procès
- Cas pratique : constituer son dossier en vue de la saisie d'un avocat

5 / Suivre la procédure pas à pas

- Déroulement des audiences
- Dossier de plaidoirie, communication de pièces et conclusions
- Décisions de justice : distinguer ordonnances et jugements
- Règles de signification ou de notification des décisions rendues
- Exécuter ou faire exécuter une décision de justice
- Interjeter appel : conditions et délais

6 / Le Recouvrement auprès d'un client sain

- Les prescriptions civiles et commerciales
- Le chèque et la traite impayés
- Définir le tribunal compétent et la procédure adaptée
- Les différentes procédures judiciaires pour obtenir un titre exécutoire : l'injonction de payer, le référé-provision, les procédures au fond
- Le calcul des sommes dues : accessoires, intérêts...

7 / L'exécution forcée et les mesures conservatoires

- L'importance du titre exécutoire
- Privilégier la saisie-attribution
- Les autres formes de saisie
- L'intérêt : empêcher la disparition des actifs du débiteur
- Les différentes mesures

8 / Le sort de la créance dans le cas où le débiteur est en difficulté

- Les effets et les contraintes de la nouvelle procédure de conciliation

- La situation des créanciers dans le cadre de la loi de sauvegarde (procédure de sauvegarde, procédure de redressement judiciaire, la liquidation judiciaire) :
- la modification du régime de la déclaration des créances
- le réaménagement des privilèges et des ordres de paiement
- la continuité des contrats en cours
- Le sort des sûretés réelles et personnelles obtenues auprès des débiteurs

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 25 au 27 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@maroc-performance.com

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>