

Sage 100 Gestion Commerciale : Maîtriser la Gestion des Ventes, Stocks et Facturation en Entreprise

Lien : https://maroc-performance.com/formation/sage-100-gestion-commerciale-maitriser-la-gestion-des-ventes-stocks-et-facturation-en-entreprise

DURÉE
5 jours (35h)

RÉFÉRENCE
FA151

CATÉGORIE
Logiciels Sage et Ciel

Maroc Performance

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre le fonctionnement de Sage 100 Gestion Commerciale
- ✔ Maîtriser la gestion des tiers (clients et fournisseurs)
- ✔ Gérer efficacement les stocks et les articles
- ✔ Savoir créer et suivre les devis et commandes
- ✔ Émettre et suivre les factures clients
- ✔ Suivre les règlements et encaissements
- ✔ Gérer les achats et les approvisionnements
- ✔ Exploiter les fonctionnalités de reporting commercial
- ✔ Automatiser les processus de gestion commerciale
- ✔ Améliorer la performance commerciale de l’entreprise
- ✔ Optimiser la gestion des flux commerciaux
- ✔ Développer des compétences sur un ERP de gestion commerciale

👥 POUR QUI ?

- ✔ Assistants commerciaux et administratifs
- ✔ Responsables commerciaux
- ✔ Comptables et assistants de gestion
- ✔ Gestionnaires de stock et approvisionnement
- ✔ Dirigeants de PME/PMI
- ✔ Responsables administratifs et financiers
- ✔ Utilisateurs de logiciels de gestion commerciale
- ✔ Toute personne impliquée dans la gestion commerciale d’entreprise

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction à Sage 100 Gestion Commerciale

- Présentation du logiciel Sage 100
- Rôle dans la gestion commerciale des entreprises
- Vue d’ensemble des fonctionnalités principales

2 / Paramétrage du logiciel

- Création de la base de données
- Paramétrage des sociétés et utilisateurs
- Configuration des devises, taxes et unités

3 / Gestion des tiers (clients et fournisseurs)

- Création et suivi des fiches clients
- Gestion des fournisseurs
- Historique et suivi des interactions commerciales

4 / Gestion des articles et stocks

- Création des articles et familles de produits
- Gestion des niveaux de stock
- Suivi des mouvements de stock

5 / Gestion des devis et commandes

Maroc Performance

- Création de devis clients
- Transformation des devis en commandes
- Suivi des commandes clients et fournisseurs

6 / Gestion de la facturation

- Émission des factures clients
- Gestion des avoirs et remises
- Suivi des paiements et relances

7 / Suivi des règlements et encaissements

- Gestion des encaissements clients
- Suivi des impayés
- Lettrage des comptes

8 / Gestion des achats et approvisionnements

- Création des bons de commande fournisseurs
- Réception des marchandises
- Suivi des approvisionnements

9 / Analyse et reporting commercial

- Tableaux de bord commerciaux
- Suivi du chiffre d’affaires
- Analyse des performances commerciales

10 / Études de cas et exploitation avancée

- Scénarios de gestion commerciale réels
- Optimisation des processus dans Sage 100
- Bonnes pratiques d’utilisation

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

23 au 27 Nov. 2026	Présentiel - Casablanca
12 au 18 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
03 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
28 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés