

Cession du fonds de commerce : sécurisez et optimisez la transmission d’entreprise sur les plans juridique et fiscal

Lien : https://maroc-performance.com/formation/cession-du-fonds-de-commerce-securisez-et-optimisez-la-transmission-dentreprise-sur-les-plans-juridique-et-fiscal

DURÉE	RÉFÉRENCE	CATÉGORIE
4 jours (28h)	**DTA207**	**Droit Commercial**

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les mécanismes de la cession du fonds de commerce
- Maîtriser le cadre juridique applicable aux opérations de cession
- Savoir évaluer la valeur d’un fonds de commerce
- Sécuriser les transactions et les contrats de cession
- Appliquer le régime fiscal des cessions commerciales
- Anticiper les conséquences sociales de la cession
- Gérer les formalités administratives et légales
- Réduire les risques juridiques et fiscaux
- Développer une expertise en transmission d’entreprise

👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes d’entreprise
- ✔ Avocats en droit des affaires
- ✔ Experts-comptables
- ✔ Dirigeants de PME
- ✔ Responsables financiers
- ✔ Conseillers en transmission d’entreprise
- ✔ Notaires et professionnels du droit
- ✔ Toute personne impliquée dans la cession ou reprise d’entreprise

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction à la cession du fonds de commerce

- Définition du fonds de commerce
- Enjeux économiques de la cession
- Acteurs impliqués dans l’opération

2 / Cadre juridique de la cession

- Conditions de validité de la cession
- Éléments constitutifs du fonds
- Obligations légales des parties

3 / Étapes de la procédure de cession

- Négociation et promesse de vente
- Acte de cession définitif
- Formalités d’enregistrement

4 / Évaluation du fonds de commerce

- Méthodes de valorisation
- Analyse du chiffre d’affaires et de la rentabilité
- Évaluation des actifs incorporels

5 / Garanties et sécurisation de la transaction

Maroc Performance

- Garantie d’actif et de passif
- Clause de non-concurrence
- Sécurisation des paiements

6 / Régime fiscal de la cession

- Imposition de la plus-value
- Droits d’enregistrement
- Régime fiscal du cédant et du cessionnaire

7 / Conséquences sociales de la cession

- Sort des contrats de travail
- Article L1224-1 du Code du travail
- Obligations de l’employeur

8 / Publicité et opposabilité de la cession

- Formalités de publicité légale
- Protection des créanciers
- Opposabilité aux tiers

9 / Études de cas et pratiques professionnelles

- Analyse de cessions réelles
- Erreurs fréquentes à éviter
- Optimisation juridique et fiscale

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

09 au 12 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
06 au 09 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 04 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
27 au 30 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
28 Sep. au 01 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés