

Transmission d’Entreprise : Maîtriser la Cession de Titres et les Garanties d’Actif et de Passif

Lien : https://maroc-performance.com/formation/transmission-dentreprise-maitriser-la-cession-de-titres-et-les-garanties-dactif-et-de-passif

DURÉE
4 jours (28h)

RÉFÉRENCE
DTA216

CATÉGORIE
Droit des Sociétés et Droit des Affaires

Maroc Performance

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre le mécanisme de la cession de droits sociaux
- ✔ Maîtriser le cadre juridique des opérations de cession
- ✔ Savoir structurer et négocier une opération de cession
- ✔ Rédiger un contrat de cession de titres sécurisé
- ✔ Comprendre les méthodes d’évaluation des droits sociaux
- ✔ Identifier les enjeux des garanties d’actif et de passif
- ✔ Savoir négocier et rédiger les clauses de garantie
- ✔ Sécuriser les opérations de transmission d’entreprise
- ✔ Analyser les risques juridiques post-cession
- ✔ Développer des compétences en droit des sociétés
- ✔ Maîtriser les mécanismes de protection de l’acquéreur
- ✔ Appliquer les bonnes pratiques des opérations de M&A

👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes d’entreprise et avocats en droit des affaires
- ✔ Experts-comptables et commissaires aux comptes
- ✔ Responsables juridiques et financiers
- ✔ Dirigeants et repreneurs d’entreprise
- ✔ Notaires et professionnels du droit des sociétés
- ✔ Banquiers d’affaires et analystes financiers
- ✔ Responsables de cabinets juridiques
- ✔ Toute personne impliquée dans la cession ou acquisition d’entreprises

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Introduction à la cession de droits sociaux

- Définition des droits sociaux (parts sociales, actions)
- Enjeux juridiques et économiques de la cession
- Distinction entre cession de titres et cession d’actifs

2 / Cadre juridique de la cession de droits sociaux

- Régime juridique applicable selon les formes sociales
- Clauses statutaires et pactes d’associés
- Liberté contractuelle et limites légales

3 / Processus de cession des droits sociaux

- Étapes de négociation et d’évaluation
- Lettre d’intention et audit préalable (due diligence)
- Structuration de l’opération

4 / Rédaction des actes de cession

- Contrat de cession de titres
- Clauses essentielles du contrat
- Formalités d’enregistrement

5 / Évaluation des droits sociaux

Maroc Performance

- Méthodes de valorisation d’entreprise
- Approche patrimoniale et comparative
- Impact des résultats financiers

6 / Garanties d’actif et de passif (GAP)

- Définition et rôle des garanties de passif
- Mécanismes de protection de l’acquéreur
- Modalités de mise en œuvre

7 / Clauses contractuelles de garantie

- Clauses de limitation de responsabilité
- Plafond, durée et franchise de garantie
- Conditions de déclenchement

8 / Gestion des risques post-cession

- Litiges liés aux garanties
- Mécanismes de sécurisation juridique
- Suivi post-opération

9 / Études de cas et bonnes pratiques

- Analyse de contrats de cession réels
- Erreurs fréquentes et risques juridiques
- Optimisation des opérations de cession

Maroc Performance

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

24 au 27 Nov. 2026	Présentiel - Casablanca
12 au 15 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
04 au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
29 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@maroc-performance.com
Web : https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés