

# Négocier les garanties contractuelles et les pénalités de retard dans les contrats d'achat

*Lien : https://maroc-performance.com/formation/negocier-les-garanties-contractuelles-et-les-penalites-de-retard-dans-les-contrats-dachat*

DURÉE
**3 jours (21h)**

RÉFÉRENCE
**ACH58**

CATÉGORIE
**Cadre juridique et contractuel des achats**

Maroc Performance

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les mécanismes des garanties contractuelles dans les contrats d’achat
- Identifier les principaux risques liés aux retards et aux défaillances fournisseurs
- Définir des garanties adaptées à la nature et aux enjeux de l’achat
- Rédiger et négocier des clauses de garantie claires et opérationnelles
- Construire un mécanisme de pénalités de retard proportionné et juridiquement cohérent
- Définir les délais, jalons, plafonds et conditions d’application des pénalités
- Savoir défendre les intérêts de l’entreprise tout en maintenant une relation fournisseur équilibrée
- Anticiper les situations de force majeure, modification de périmètre et retard imputable
- Mettre en place un suivi permettant de documenter les écarts contractuels
- Gérer efficacement les réclamations, désaccords et litiges liés aux garanties et retards

## 👥 POUR QUI ?

- Directeurs et responsables achats
- Acheteurs et acheteurs industriels
- Category Managers et Commodity Managers
- Responsables sourcing et procurement
- Contract Managers et gestionnaires de contrats
- Juristes contrats et juristes d’entreprise
- Responsables approvisionnements
- Responsables supply chain et logistique
- Responsables qualité fournisseurs
- Responsables projets et chefs de projets industriels
- Responsables administratifs et financiers impliqués dans les contrats d’achat
- Professionnels souhaitant renforcer la sécurisation juridique, financière et opérationnelle de leurs contrats fournisseurs

Maroc Performance



## Programme détaillé

### 1 / Fondamentaux des garanties contractuelles

- Rôle des garanties dans la sécurisation des achats
- Garanties de conformité, performance, qualité et bon fonctionnement
- Distinction entre garantie contractuelle, garantie légale et assurance

### 2 / Identifier et évaluer les risques contractuels

- Analyse des risques liés aux fournisseurs et aux prestations
- Identification des risques de retard, non-conformité et défaillance
- Détermination du niveau de protection contractuelle nécessaire

### 3 / Construire les clauses de garantie

- Définition de la durée et du périmètre des garanties
- Conditions de mise en œuvre et obligations du fournisseur
- Gestion des réparations, remplacements et coûts associés

### 4 / Négocier les délais et engagements fournisseurs

- Définition des jalons, dates contractuelles et délais de livraison
- Identification des événements pouvant justifier un délai supplémentaire
- Gestion des modifications, reports et causes de force majeure

### 5 / Concevoir les pénalités de retard

Maroc Performance

- Principes de calcul des pénalités
- Définition des plafonds, seuils et conditions d’application
- Articulation entre pénalités, dommages et intérêts et résiliation

### 6 / Négocier et sécuriser les clauses contractuelles

- Techniques de négociation des garanties et pénalités
- Équilibre entre protection de l’acheteur et acceptabilité fournisseur
- Vérification de la cohérence avec le droit et les conditions générales applicables

### 7 / Pilotage, mise en œuvre et gestion des litiges

- Suivi des délais, garanties et engagements contractuels
- Constitution des preuves et documentation des manquements
- Gestion des réclamations, litiges et actions correctives

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Maroc Performance

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 13 au 15 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 10 au 12 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 07 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 30 Juin au 02 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 01 au 03 Sep. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@maroc-performance.com
**Web :** https//www.maroc-performance.com


Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance