



Développer son Pouvoir d'Influence

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/developper-son-pouvoir-dinfluence>

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
MRL63

CATÉGORIE
Leadership

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Évaluer son pouvoir et celui de ses interlocuteurs
- ✓ Influencer avec éthique
- ✓ Communiquer avec impact auprès des bons interlocuteurs
- ✓ Impliquer ses interlocuteurs dans la réalisation des projets

POUR QUI ?

- ✓ Dirigeant
- ✓ Cadre dirigeant
- ✓ Membre de comité de direction
- ✓ Cadre supérieur
- ✓ Directeur opérationnel
- ✓ Directeur d'activités transverses
- ✓ Responsable de filiale ou de centre de profit

Maroc Performance



Programme détaillé

1 / Comprendre les mécanismes de l'influence

- Le fonctionnement du cerveau humain vis à vis de l'influence
- Les 5 actions qui renforcent l'engagement chez l'individu
- Influence et manipulation : points communs et différences

2 / Aller "à la pêche" de tous les pouvoirs à ma disposition

- Diagnostiquer mes propres capacités à prendre mes pouvoirs
- Recenser toutes les sources de pouvoirs à ma disposition
- Rencontrer et faire "avec" les pouvoirs de mes interlocuteurs

3 / Choisir ses stratégies d'influence

- Penser le futur pour influencer
- Mettre en cohérence les finalités, buts, objectifs, argumentations et actions
- Penser les scénarios

4 / S'approprier les techniques incontournables

- Persuader par les narrations, proverbes et métaphores
- Être orienté "Plug" and "Play", ou comment rester dans le paysage en mode action réaction en permanence
- Rentrer aisément dans la "bulle" des autres
- Montrer sa différence, sa spécificité, son originalité, son exemplarité
- Valoriser les collaborateurs : passer d'un collaborateur hostile à neutre et de neutre à allié

- Promouvoir les valeurs du groupe. Capitaliser sur ce qui cimente, renforce, rend plus fort
- Passer d'une stratégie " convaincre " à " faire comprendre " et d'une stratégie " One shot " à une stratégie " durable "

5 / Augmenter sa capacité d'influence auprès des bonnes personnes

- Outils et techniques pour créer de l'alliance avec n'importe quel interlocuteur
- Comment communiquer avec assertivité et se rendre convaincant
- Convaincre sans écraser son interlocuteur : les formules qui marchent, celles à éviter
- Techniques pour développer de l'agilité relationnelle

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 01 au 03 Juil. 2026

 Présentiel - Casablanca

 26 au 28 Août 2026

 Distanciel

 21 au 23 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@maroc-performance.com

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

Maroc Performance