



Défendre son Prix et ses Marges

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/defendre-son-prix-et-ses-marges>

 DURÉE
2 jours (14h)

 RÉFÉRENCE
MC309

 CATÉGORIE
Techniques de Vente

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Consolider et augmenter leurs marges
- ✓ Découvrir leurs marges de négociation
- ✓ Mettre en place une négociation plancher et plafond
- ✓ Eviter le rapport de force

POUR QUI ?

- ✓ Commercial
- ✓ Responsable de comptes
- ✓ Responsable de centre de profit



Programme détaillé

1 / Prendre conscience des enjeux

- Identifier les risques
- Identifier des marges de manoeuvre réalistes
- Les conséquences des délais de règlement pour son entreprise

2 / Fixer des objectifs

- Objectifs commerciaux et objectifs financiers
- Chiffre d'affaires, marge et résultat, prix d'achat, rentabilité, prix de vente

3 / Les points clés de la négociation

- Maîtriser son offre et sa valeur ajoutée
- Faire de l'acheteur un partenaire
- Éviter les pièges

4 / Valoriser son offre

- Trouver des arguments pour ne pas vendre un prix mais un produit/service
- Ne pas avoir peur de son prix
- Comment mettre en avant son offre

5 / Traiter l'objection « prix »

- Comprendre l'objection

- Les objections cachées derrière le prix
- Valoriser les services « plus » ou comprendre le principe des services périphériques inclus dans le prix

6 / Savoir terminer une négociation

- Négociation gagnant-gagnant
- Un engagement partagé
- Tenir ses promesses

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 05 au 06 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@maroc-performance.com

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>