



Fondamentaux Commerce International

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/fondamentaux-commerce-international>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
MC360

 CATÉGORIE
Commerce à l'International

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre le mécanisme des opérations internationales
- ✓ Acquérir les principes et outils du commerce international
- ✓ Mieux dialoguer avec les acteurs de l'export du commerce international dans l'entreprise et sur les marchés extérieurs

POUR QUI ?

- ✓ Toute personne souhaitant comprendre le mécanisme des opérations internationales



Programme détaillé

1 / Comprendre le mécanisme des opérations internationales

- Comprendre l'organisation des marchés internationaux
- Identifier les interlocuteurs acteurs de l'international dans l'entreprise
- Sélectionner les marchés porteurs

2 / Organiser la commercialisation de ses produits ou services

- Identifier ses clients à l'international
- Comprendre le rôle des intermédiaires commerciaux : agents, distributeurs, filiales...
- Apprendre à définir un objectif par pays

3 / Connaître et limiter les risques d'une offre à l'international

- Connaître les risques inhérents à une opération internationale
- Mesurer l'impact de l'Incoterm 2010 choisi
- Appréhender le risque de changes

4 / Négocier à l'international

- Les do and don't de la négociation internationale
- Préparer une négociation internationale à fort enjeu
- Définir ses marges de manœuvre
- Négocier ses prix et défendre ses marges
- Faire face aux demandes de concessions
- Préparer son argumentaire en fonction des cultures

5 / Maîtriser le risque douanier et comprendre les mécanismes logistiques

- Comprendre l'organisation mondiale des douanes
- Découvrir le rôle des documents d'accompagnement
- Le transitaire partenaire ou commerçant

6 / Maîtriser les risques de non paiement

- Identifier les risques clients et les risques pays
- Souscrire une assurance crédit
- Comparer les différents moyens de paiement :
 - virement
 - traite
 - chèque
 - crédit documentaire

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 14 au 16 Oct. 2026

 Distanciel

 09 au 11 Déc. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

📞 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉️ **Email** : contact@maroc-performance.com

🌐 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

Document généré le 22/09/2026 — Réf : MC360
Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance