



Pratiquer les Marchés en Procédure Adaptée

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/pratiquer-les-marches-en-procedure-adaptee>

 DURÉE
2 jours (14h)

 RÉFÉRENCE
SP38

 CATÉGORIE
Marchés Publics

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Identifier les achats pour lesquels le recours à la procédure adaptée est pertinent
- ✓ Savoir déterminer les seuils de passation
- ✓ Maîtriser les clauses à faire figurer dans un MAPA
- ✓ Choisir la forme de publicité
- ✓ Savoir quelle forme donner au contrat

POUR QUI ?

- ✓ Responsables de services achats
- ✓ Acheteurs
- ✓ Rédacteurs
- ✓ Techniciens et agents chargés des procédures de marchés ou des achats non formalisés
- ✓ Comptables publics chargés du paiement desdits marchés



☰ Programme détaillé

1 / Comprendre la notion de marché passé avec procédure adaptée

- Rappel des dispositions du Code de la commande publique
- Appréciation des seuils et mode de calcul
- Les différentes formes de marchés passés selon la procédure adaptée

2 / Identifier la typologie des Marchés À Procédure Adaptée (MAPA)

- Les MAPA classiques en fonction de leur nature et de leur montant
- Les particularités des marchés de services sociaux et autres services spécifiques

3 / Rédiger le marché

- Mentions juridiques obligatoires et mentions juridiques facultatives
- Exigences de pièces administratives
- Conditions générales de ventes

4 / Choisir la forme de publicité du marché

- Expression efficace des besoins
- Pourquoi/comment faire la publicité du marché
- Choix du support de publicité adapté

5 / Choix des critères et poids relatifs

- Grille d'analyse

6 / Négociation

- Pourquoi négocier ?
- Les phases de la négociation :
 - préparer
 - présenter (les faits)
 - convaincre
 - conclure
- Connaître les règles à respecter

7 / Les contentieux liés à la passation et à l'exécution des MAPA

8 / Les voies de recours contre la passation d'un MAPA (référé précontractuel, référé contractuel, recours Tropic, requête indemnitaire)

9 / Le contentieux de la négociation

10 / Le contentieux des MAPA de travaux

🔗 Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

📅 Prochaines dates programmées

📅 07 au 08 Juil. 2026

📍 Présentiel - Casablanca

📅 03 au 04 Sep. 2026

📺 Distanciel

📅 03 au 04 Nov. 2026

📺 Distanciel

📅 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

🔄 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉ **Email** : contact@maroc-performance.com

🌐 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

Document généré le 03/07/2026 — Réf : SP38
Maroc Performance — Tous droits réservés