



L'Approche Juridique des Achats

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/lapproche-juridique-des-achats>

 DURÉE
2 jours (14h)

 RÉFÉRENCE
ACL56

 CATÉGORIE
Contrats achats

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- ✓ Maîtriser les concepts du droit des contrats
- ✓ Optimiser la négociation de ses contrats
- ✓ Dialoguer en professionnel avec des juristes internes et externes
- ✓ Identifier les risques contractuels et les pièges à éviter

POUR QUI ?

- ✓ Acheteurs et responsables Achats
- ✓ Vendeurs et responsables des ventes



Programme détaillé

1 / Le contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

2 / L'impact de l'environnement juridique sur ses contrats

- Les notions juridiques fondamentales
- L'influence de l'ordre public
- L'organisation judiciaire et son influence sur ses contrats
- Le droit applicable au contrat dans un contexte national et international
- Les articles essentiels du Code civil utiles à l'acheteur
- Formaliser son contrat (A quel moment un contrat est-il formé ?)
- Les différents montages juridiques

3 / Les règles de formation du contrat

- Identifier les contradictions Conditions Générales de Vente/d'Achat
- Rédiger des lettres d'intention de commandes
- Maîtriser le moment de la formation du contrat

4 / Négociation des clauses des contrats dans un contexte national ou international

- Connaître leurs nécessités et leurs fondements juridiques
- Identifier les buts visés par ces clauses
- Distinguer et comprendre leur contenu principal
- Les obligations de moyens et de résultats

5 / Les risques, enjeux des contrats

- Les obligations du vendeur et de l'acheteur
- Limite des conséquences de l'inexécution du contrat et la réparation des dommages
- Analyse des cas de force majeure
- Les enjeux des clauses de responsabilité et les négociier en protégeant les intérêts de son entreprise
- Les risques liés à la sous-traitance
- Limite des conséquences d'un redressement et d'une liquidation judiciaire sur son contrat

6 / Les aspects juridiques des contrats internationaux

- Les différents principes de droit et l'ordre juridique communautaire
- Les caractéristiques juridiques de la Convention de Vienne sur la vente de marchandises
- Les règles de l'arbitrage
- L'utilité des incoterms

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

📅 Prochaines dates programmées

📅 18 au 19 Août 2026

📍 Présentiel - Casablanca

📅 15 au 16 Oct. 2026

📺 Distanciel

📅 15 au 16 Déc. 2026

📺 Distanciel

📅 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

🔄 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉ **Email** : contact@maroc-performance.com

🌐 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

Document généré le 26/06/2026 — Réf : ACL56
Maroc Performance — Tous droits réservés