



Négociation Achats Publics

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/negociation-achats-publics>

 DURÉE
2 jours (14h)

 RÉFÉRENCE
ACL67

 CATÉGORIE
Achats publics

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics
- ✓ Identifier les principes et pratiques de la négociation en achats publics

POUR QUI ?

- ✓ Responsable des services marchés
- ✓ Agent ayant en charge la négociation et la passation des marchés publics



☰ Programme détaillé

1 / Introduction à la négociation

- Comprendre les fondamentaux de la négociation
- Appréhender l'importance de la négociation dans le contexte des achats publics
- Identifier les acteurs et les parties prenantes dans la négociation des achats publics
- Identifier le cadre réglementaire de la négociation

2 / Comprendre le processus de la négociation

- Décomposer les étapes du processus de négociation
- Identifier les phases clés de la négociation
- Comprendre le cycle de vie d'une négociation

3 / Distinguer les formes de négociation

- connaître les différentes formes de négociation
- Différencier la négociation distributive de la négociation intégrative
- Savoir quand et comment utiliser chaque forme de négociation

4 / Préparer la négociation

- Les points essentiels à prendre en compte
- L'importance de la préparation dans la négociation
- Définir ses objectifs et ses priorités
- Recherche d'informations et analyse de données
- Préparer ses arguments et anticiper les objections

5 / Conduire l'entretien de négociation

- Conduire un entretien de négociation de manière efficace
- Gérer les tensions et les conflits lors de la négociation
- Adapter son style de négociation selon les interlocuteurs

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 11 au 12 Août 2026

 Présentiel - Casablanca

 08 au 09 Oct. 2026

 Distanciel

 08 au 09 Déc. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@maroc-performance.com

 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>