

Argumenter : un levier pour convaincre

Lien : https://maroc-performance.com/formation/argumenter-un-levier-pour-convaincre

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
DP43

CATÉGORIE
Prise de Contact et Ecoute

Maroc Performance

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les bases de la communication et les obstacles
- Construire une stratégie d'argumentation efficace
- Apprendre à adapter l'argumentaire à son interlocuteur
- Maîtriser les principes de la rhétorique

POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant développer sa capacité de persuasion et d'argumentation



Programme détaillé

1 / Clarifier les principes généraux de la communication

- Les bases de la communication et les obstacles
- Les facteurs de l'argumentation
- Les bases de la communication persuasive
- Les facteurs humains et leurs interactions

2 / Construire sa stratégie d'argumentation

- Les caractéristiques de l'argumentation
- Repérer et prendre en compte les variables d’une situation d'argumentation
- Comprendre les aspects psychologiques des interlocuteurs
- Préparer son argumentaire

3 / Identifier les principes de la rhétorique

- Qu'est-ce que l'éloquence ?
- Identifier son auditoire
- Les différents discours d'orateurs
- Les "astuces" qui permettent de rebondir dans un débat

4 / Utiliser les techniques pour convaincre

- Savoir questionner son interlocuteur
- Écouter et rebondir sur les remarques
- Anticiper les objections et les questions

Maroc Performance

- Défendre ses idées avec conviction
- Savoir faire des concessions

5 / Influencer avec intégrité

- Reconnaître son interlocuteur
- Définir un cadre commun de communication
- Situer les freins aux développements
- Accompagner son interlocuteur pour passer en " croissance "
- Se synchroniser avec son interlocuteur
- Choisir les mots justes pour un discours percutant

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

17 au 18 Nov. 2026	Distanciel
09 au 10 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 09 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
08 au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 06 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Maroc Performance

🎧 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone :** +212 522 247 210
✉ **Email :** contact@maroc-performance.com
🌐 **Web :** https//www.maroc-performance.com

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance