



Cycle Juriste Droit des Contrats

Lien : <https://maroc-performance.com/formation/cycle-juriste-droit-des-contrats>

 DURÉE
10 jours (70h)

 RÉFÉRENCE
DTA12

 CATÉGORIE
Cycles complets

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Maîtriser les fondamentaux du droit des contrats
- ✓ Etablir les clauses contractuelles à chaque étape de la vie du contrat
- ✓ Mener des négociations contractuelles adaptées

POUR QUI ?

- ✓ Directeurs juridiques
- ✓ Responsables juridiques
- ✓ Juristes
- ✓ Collaborateurs du service juridique
- ✓ Toute personne souhaitant se spécialiser en droit des contrats



Programme détaillé

1 / Connaître les fondamentaux du droit des contrats

- La classification des contrats
- Contrat nommé – contrat innomé
- Contrat synallagmatique et contrat unilatéral
- Contrat à titre onéreux – contrat à titre gratuit
- Contrat à exécution instantanée – contrat à exécution successive
- Contrat formel – contrat consensuel - contrat réel
- Contrat intuitu personae – contrat ordinaire
- Etablir en amont l'architecture contractuelle
- Qualifier le contrat
- Organiser le contrat
- Mener la phase de négociation du contrat
- Repérer les règles applicables à la négociation du contrat
- Aménager les négociations en phase précontractuelle
- Rédiger le contrat
- Identifier les contraintes pesant sur la rédaction du contrat en tant qu'instrumentum
- Traiter les problématiques afférentes à l'essence du contrat
- Définir les clauses importantes du contrat

2 / Maîtriser les techniques contractuelles : optimisation rédactionnelle des clauses sensibles

- Construire le contrat dans le respect des principes fondamentaux
- Respecter le principe de cohérence du contrat

- Analyser certains risques
- Encadrer la phase précontractuelle
- Déterminer les enjeux stratégiques de la négociation
- Encadrer les négociations eu égard aux limites existantes à la liberté contractuelle
- Préciser la rédaction des clauses sensibles
- Etablir les clauses relatives à la vie du contrat
- Etablir les clauses relatives à l'étendue des obligations
- Mettre en place les clauses relatives à la sortie des accords

3 / Maîtriser les techniques de négociation contractuelle pour juristes

- Identifier les techniques de négociation pour emporter l'approbation
- Adopter la posture pertinente pour faire face aux situations variées
- Définir les objectifs de négociation pour adapter ses clauses contractuelles
- Identifier les techniques de négociation pour emporter l'approbation
- Adopter la posture pertinente pour faire face aux situations variées
- Définir les objectifs de négociation pour adapter ses clauses contractuelles

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 19 au 30 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

🔄 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉️ **Email** : contact@maroc-performance.com

🌐 **Web** : <https://www.maroc-performance.com>

Document généré le 21/09/2026 — Réf : DTA12

Maroc Performance — Tous droits réservés

Maroc Performance